

CURRICULUM VITAE

FABRIZIO PASQUINI

Cel. +39 3355384992
fabripas@hotmail.it

PROFILO PROFESSIONALE

Consolidata esperienza maturata nel ruolo di **Responsabile Rete Vendita** e **Responsabile Commerciale**, nella gestione del canale GDO e del canale medie strutture di vendita. Notevoli competenze acquisite nella gestione di piani di ristrutturazione e di sviluppo aziendali, oltre che di amministrazione e rappresentanza di società, maturata nel ruolo di **Presidente di una Soc. Cooperativa di Consumo**; sviluppate capacità nella gestione delle risorse umane tese a creare gruppi di lavoro particolarmente coesi ed orientati al raggiungimento dell'obiettivo generale della squadra. Esperienza acquisita nell'identificazione di progetti innovativi di sviluppo del business aziendale, nella definizione di nuove strategie commerciali e nella loro implementazione, nel monitoraggio del mercato, dei trend e del comportamento dei competitors.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Da Maggio 2016 Ad oggi	F.A.R. Maremma Soc. c. r.l. <i>La società con sede legale in Arcidosso (GR), località S. Lorenzo 19 e sede amministrativa in Via Giordania 181 a Grosseto, è costituita con la finalità di sostenere e promuovere lo sviluppo economico, culturale e dell'occupazione nel territorio della Provincia di Grosseto.</i>
---	---

- Presidente della Società, (incarico privo di retribuzione).
- Il F.A.R. Maremma è un GAL (gruppo di azione locale) incaricato di gestire (con diverse modalità e responsabilità che nel corso delle varie programmazioni LEADER si sono accresciute e modificate) una parte dei fondi comunitari relativi al Fondo Europeo per l'Agricoltura e lo Sviluppo Rurale (oggi FEASR) attraverso la metodologia LEADER.
-

Da Aprile 2016 a Dicembre 2017	Legacoop Toscana <i>Legacoop opera per promuovere lo sviluppo della cooperazione e della mutualità, dei rapporti economici e solidaristici delle cooperative aderenti,</i>
---------------------------------------	--

- Responsabile Territoriale per la Lega delle Cooperative nella Provincia di Livorno. Tale ruolo prevede compiti di rappresentanza istituzionale e rapporti con le Cooperative associate alla Lega, operanti nella provincia di Livorno. (Ruolo ricoperto a tempo parziale, in distacco dall'Azienda Unicoop Tirreno)

Da Ott. 2005 a Dicembre 2017	Soc. cooperativa (Coop di Consumo) – Unicoop Tirreno <i>La Cooperativa sviluppa la sua attività in più regioni, (Toscana, Lazio, Campania e Umbria) con un fatturato di 1 mil. 200 milioni di Euro, 110 punti vendita (tra Iper, Smk e medie strutture) e circa 6.000 dipendenti.</i>
-------------------------------------	---

Da Nov. 2011 A Dicembre 2017	Responsabile dello sviluppo territorio regionale Toscana Liv. Dirigente -
---------------------------------	---

Principali Responsabilità

- Responsabile della ricerca di nuove opportunità di sviluppo per la cooperativa, compatibili con le strategie e gli standard aziendali.
- Monitoraggio del mercato di competenza, valutazione delle opportunità di business ed analisi di fattibilità: definizione e quantificazione del mercato potenziale, della segmentazione di mercato e della valutazione di

nuove opportunità e quote di mercato.

- Coordinamento con funzioni operative per sviluppare soluzioni utili per la crescita della cooperativa.
- Gestione dei rapporti con le istituzioni amministrative (Comuni, enti pubblici), per monitorare l'evolversi delle scelte urbanistiche.
- Monitoraggio costante dei trend di mercato e dei competitors.

Da Lug. 2007 **Responsabile Rete di vendita del canale Supermercati e Medie strutture di vendita**
A Ott. 2011 *103 smk e medie strutture, in Toscana, Lazio e Campania con superficie di vendita compresa tra 200 mq. E 3200 mq. - Fatturato complessivo della rete circa 800 milioni di euro - Dipendenti circa 2.700.*

Principali Responsabilità

- Responsabile della gestione della rete di vendita del canale supermercati e del canale medie strutture di vendita, in coerenza con le direttive ricevute, i piani e le strategie approvate, le politiche e le procedure aziendali.
- Supervisione e cura dell'organizzazione del lavoro al fine di garantire il raggiungimento del margine di contribuzione della rete stabilito nel budget e la qualità dei servizi erogati.
- Monitoraggio costante del Conto Economico al fine di potenziare la politica commerciale, ottimizzare i piani di espansione del business, identificare eventuali scostamenti degli obiettivi assegnati ed implementare azioni correttive adeguate.
- Gestione della manutenzione ordinaria e straordinaria dei negozi proponendo soluzioni finalizzate a miglioramenti ambientali o di sicurezza.
- Responsabilità di Datore del Lavoro con procura notarile al fine di assicurare il rispetto delle normative in materia di sicurezza dei luoghi di lavoro e di qualità alimentare.
- Gestione di nuove importanti aperture di smk, e minimercati, di importanti ristrutturazioni, di chiusure di punti vendita non più produttivi.
- Responsabile della gestione e dello sviluppo di importanti progetti finalizzati alla ricerca di una maggiore efficienza organizzativa.
- Coordinamento delle attività di 14 risorse assegnate per la funzione e cura del loro sviluppo professionale.

Da Ott. 2005 **Responsabile Settore Sociale**
A Giu. 2007

Principali Responsabilità

- Responsabile dell'organizzazione della relazione con la base sociale (oltre 800.000 soci distribuiti in 4 regioni, Toscana -Lazio - Umbria - Campania) organizzando, relazionando e gestendo il contatto con le strutture direzionali della cooperativa.
- Organizzazione e controllo delle iniziative di carattere sociale.
- Coordinamento delle attività di un team di 5 collaboratori operanti in diverse regioni.
- Gestione di un budget annuale del settore di 4 milioni di euro.

Dal 1996 **Soc. cooperativa di Consumo Coop Unione Ribolla**
Al 2005 *Specializzata nella gestione delle piccole e medie strutture di vendita (neg. da 150 a 600 mq.) e operante in un ambito interprovinciale con 26 negozi in gestione, con un fatturato di circa 40 milioni di euro e circa 250 dipendenti.*

2000-2005 **Presidente della Società /Responsabile del settore commerciale operante in Toscana, prov. di Grosseto, Livorno**

1996-1999 **Responsabile Commerciale**

Principali Responsabilità

- Rappresentanza istituzionale e politica della società.
- Responsabile della progettazione di un piano di ristrutturazione e sviluppo dell'azienda finalizzato a migliorare i risultati e a consolidare la posizione competitiva della cooperativa nel territorio di operatività.
- Gestione del progetto di ristrutturazione a partire dal dicembre del 1999 con la nomina a Presidente della

